



Med dobbeltstabling af paller optimerer SpacInvader løsningen fragt- og lagerkapacitet, som giver transport og logistikoperatører store omkostnings- og klimabesparelser.

Aug 19, 2019 07:00 CEST

## SpacInvader i vækst – ansætter to erfarne Key Account Managers

*Danske SpacInvader, som i juni løb med Dansk Supply Chains iværksætterpris 2019, gearer til vækst og ansætter to erfarne profiler som Key Account Managers. Virksomheden har udviklet og patenteret et innovativt og modulært pallesystem til transport- og logistikbranchen (T&L), som gør det muligt at dobbeltstable pallegods sikkert, fleksibelt og billigt. Løsningen optimerer kapacitet i både fragtrum og på lager og afhjælper mange af de kapacitets-, omkostnings- og klimaudfordringer, som virksomhederne oplever. Kort sagt hjælper SpacInvader med at spare både plads, penge og CO2 i den daglige drift.*

SpacelInvader lancerede sin løsning midt i 2017 og har i dag kunder både herhjemme og i udlandet.

*”Vi oplever en stærkt stigende interesse for vores løsning, hvorfor det har været vigtigt for os at fortsætte produktudvikling, at få alle væsentlige patenter på plads og nu også at få flere kompetente og erfarne medarbejdere ombord, så vi kan følge med og vækste forretningen”, fortæller Steen Frederiksen, CEO i SpacelInvader.*

Interessen fra branchen skyldes ikke mindst, at SpacelInvader efter et omfattende testforløb hos en af Norges største fødevareredistributører ASKO, har påvist opnåelige besparelser på +20% både på transportomkostninger og CO2. ASKO er i øjeblikket i gang med at rulle SpacelInvader løsningen ud på ni terminaler rundt om i Norge.

*”ASKO eksemplet er naturligt nok noget der skaber opmærksomhed og interesse i transport- og logistikbranchen, hvor alle leder efter effektiviseringer og løsninger, der kan afhjælpe branchens kapacitets- og klimaudfordringer”, fortsætter Steen Frederiksen.*

Det er SpacelInvaders ambition at vokse sig ind i markedet med en ny standard for dobbeltstabling af paller. Det skal de to erfarne branchefolk, Allan Thomsen og Jens Henrik Kristensen, være med til. De er begge ansat som Key Account Managers pr. 1. august, 2019. I første omgang skal de koncentrere sig om det danske marked, men også vende blikket mod Sverige og det gigantiske tyske marked.

[Allan Thomsen](#) har et indgående netværk i hele transportsektoren, bl.a. som salgschef i brancheforeningen International Transport Danmark (ITD) A/S, mens [Jens Henrik Kristensen](#) har stor erfaring med at opbygge og effektivisere warehousing og logistikkæder for kunder i flere brancher og senest har håndteret 3PL for Lemman A/S.

*”Med Allan og Jens Henrik ombord styrker vi forretningen markant. Tilsammen har de 50+ års erfaring i T&L branchen, som de kender indefra, og dermed også dens udfordringer, styrker og svagheder. Den indsigt og et meget solidt branchenetværk, betyder alt, når man som vi skal sparke døre ind, med en ny og innovativ løsning”, slutter Steen Frederiksen*

De to nye Key Account Mangers går et travlt efterår i møde, da SpacInvader har flere nye produkter i støbeskeen, som snart lanceres. Samtidigt har SpacInvader udviklet et nyt prøvepakkeforløb, som gør det nemt for interesserede at afprøve løsningen i et styret forløb, der planlægges i tæt samarbejde med kunden. Efter forløbet præsenteres kunden for en værdirapport og en business case, der konkret viser hvor der kan sættes ind og hvilke gevinster der er at hente, både på kapacitets-, omkostnings- og klimasiden.

### **Kontaktoplysninger:**

Allan Thomsen, Key Account Manager

+45 26 80 09 85, [at@spaceinvader.com](mailto:at@spaceinvader.com)

Jens Henrik Kristensen, Key Account Manager

+45 26 80 09 98, [jhk@spaceinvader.com](mailto:jhk@spaceinvader.com)

---

SpacInvader er en dansk virksomhed stiftet i 2015. Vi har udviklet et unikt, patenteret og modulært transportsystem, pallestativet 'SpacInvader', som kan revolutionere transportbranchen. SpacInvader-systemet gør det muligt at dobbeltstable gods stabilt ved at udnytte højden optimalt under transport. Systemet er designet, så det passer til en standard EUR-palle og dermed skaber værdi i hele logistikkæden. SpacInvader reducerer både lager- og transportomkostninger og hjælper med at optimere planlægning og pakning af lastbiler og lagerrum. Det er SpacInvaders mission at effektivisere palletransport og lagring – palle for palle, og gøre logistikbranchen mere bæredygtig til gavn for kunder, transportører, samfundet og klimaet.

## Contacts



**Susanne Tolstrup**

Press Contact

Head of Communications

Communications and Media Relations

[st@spaceinvader.com](mailto:st@spaceinvader.com)

+45 31720144

+45 31720144